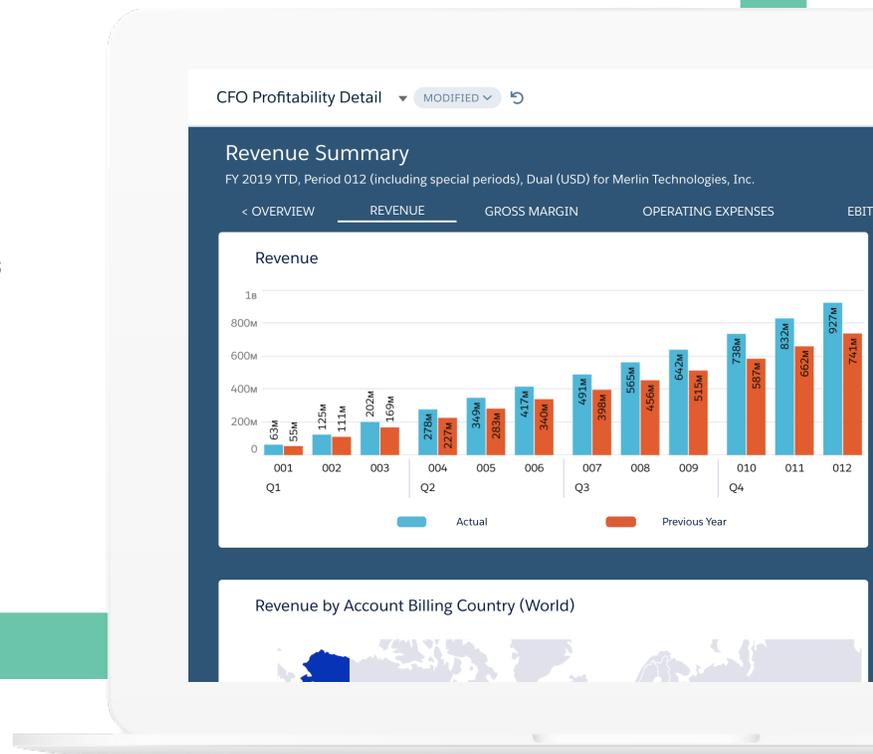


Transformez tout le monde en génie

Gérez une activité plus prévisible et plus efficace et dépassez les attentes des clients grâce à l'analyse et au reporting intégrés dans FinancialForce ERP - optimisé par Salesforce CRM Analytics.



Informations intelligentes, prédictives et exploitables

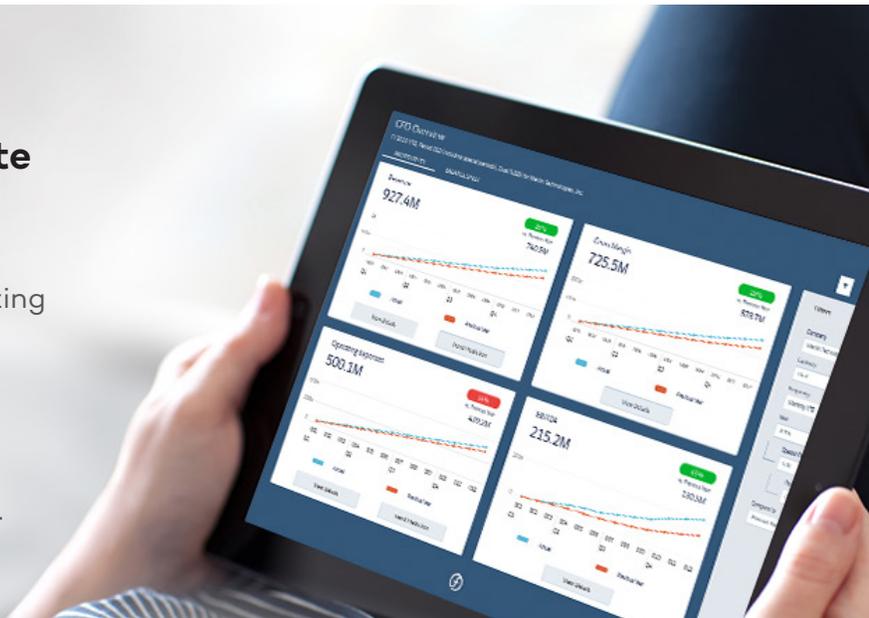
Votre entreprise a recueilli plus de données structurées et non structurées sur vos clients et les tendances financières que n'importe quel humain, tableur ou outil d'analyse traditionnel ne pourrait traiter raisonnablement. Transformez ces précieuses données en actions avec FinancialForce Analytics & Reporting. Utilisez des tableaux de bord prédéfinis et des données affinées afin de garantir une exécution allégée, homogène et prédictive de vos opérations, axées autour des besoins de vos clients.

« La fonctionnalité de génération de rapports de FinancialForce est vraiment phénoménale. »

Eileen Genna, Vice-présidente, Opérations commerciales,
Coleman Insights

Données qui favorisent la réussite

Augmentez les revenus de votre entreprise grâce à des informations commerciales inégalées générées par l'analyse et le reporting dans FinancialForce. Prenez des décisions fondées sur des données pour élargir votre empreinte commerciale et améliorer votre efficacité opérationnelle sans attendre la clôture financière mensuelle ou trimestrielle.



Analyses de l'opportunité au renouvellement

Réalisez des millions de transactions en quelques secondes et générez des informations commerciales complètes basées sur les ventes, les commandes, la prestation de services et les données financières dans l'ensemble du cycle de vie de l'opportunité au renouvellement.

Tableau de bord du directeur financier

Obtenez des vues globales et détaillées de vos revenus, dépenses, recouvrements, comptes clients/fournisseurs et de votre rentabilité, avec des scénarios multi-sociétés, multi-devises et multi-registres. Détectez facilement les tendances des revenus et sachez quand corriger la trajectoire. Obtenez les délais de recouvrement des créances (RDC) à la minute près et identifiez les tendances dans votre trésorerie.

Fiches d'évaluation et indicateurs

Configurables en fonction de vos besoins commerciaux spécifiques, ils vous permettent d'accéder instantanément à des indicateurs critiques, y compris des tableaux de bord donnant une vue d'ensemble des revenus, de l'EBITDA, des frais d'abonnement, de la facturation différée et des échéances, ainsi que des marges détaillées par client, produit et région. Les alertes définies par l'utilisateur vous avertissent lorsque les seuils et conditions sont satisfaits sur tout indicateur.

Traçabilité des audits

Créez et gérez automatiquement une piste d'audit afin de pouvoir facilement explorer n'importe quelle transaction et répondre aux questions liées à l'audit.

10 %

Augmentation de l'utilisation

>50 %

Amélioration des délais de clôture

1 CLIC

Rapports en secondes, pas en heures

Anticipez

Tirez parti de la puissance prédictive de Salesforce Einstein pour votre grand livre comptable et votre bilan. Obtenez les données dont vous avez besoin pour prévoir les revenus, les recouvrements, la trésorerie et autres résultats commerciaux futurs.

Reporting puissant

Recherchez parmi des dizaines de millions de lignes de transactions comptables, y compris les détails et le contexte. Créez vos propres rapports ou choisissez parmi des modèles d'états financiers, y compris : Balance des comptes, bilans, compte de résultat, états financiers consolidés et analyse de rentabilité, tendances et KPI. Les états financiers optimisés par Lightning Web Components (LWC) incluent des options de personnalisation et de configuration supplémentaires.

Visualisations avancées

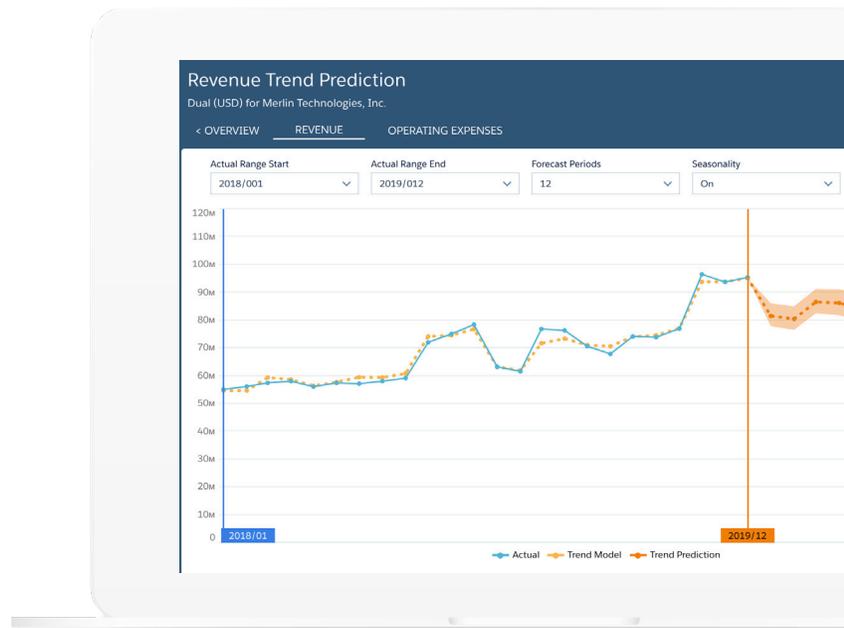
Utilisez des cartes géographiques, des arborescences et des graphiques à bulles pour rendre l'analyse multidimensionnelle facile à lire. Obtenez des informations commerciales plus approfondies et prenez de meilleures décisions.

Pas d'agrégats pré-calculés

Obtenez des analyses et des rapports créés directement à partir des données des transactions comptables, éliminant ainsi la nécessité de gérer des soldes complexes et de mettre à jour les processus. Tous les agrégats sont calculés en temps réel à l'aide de la technologie in-memory d'Einstein.

Compatible avec les appareils mobiles

Obtenez une analyse et un reporting pertinents et contextuels, à portée de main. Prenez des décisions stratégiques à tout moment, partout.



FinancialForce offre l'outil Professional Services Automation (PSA) n° 1 et le seul ERP centré sur le client. Nous accélérons la valeur commerciale grâce à des meilleures pratiques complètes et à l'analytique la plus intelligente, le tout sur la plateforme Cloud Entreprise leader de Salesforce. Fondée en 2009 et basée à San Francisco, FinancialForce est soutenue par Advent International, Salesforce Ventures et Technology Crossover Ventures.

Pour plus d'informations, visitez financialforce.com.